

COMMERCIAL EXPORT F/H REPUBLIQUE TCHÈQUE/SLOVAQUIE



L'ENTREPRISE

Syveco, filiale de commercialisation export de Thermador Groupe, vous invite à nous rejoindre pour participer à notre ambitieux projet de croissance à long terme et partager l'esprit d'aventure qui nous anime. Notre ambition est de nous développer rapidement à l'international pour devenir le partenaire généraliste de référence en robinetterie pour l'industrie, le génie climatique et l'eau. Notre entreprise de taille humaine (40 personnes) met en avant la diversité et le multiculturalisme avec la présence à tous les postes de femmes et d'hommes, de toutes origines géographiques, de tous âges, maîtrisant en tout 22 langues.

Thermador Groupe (668 collaborateurs, 396 M€ de CA, cotée en bourse) est spécialisée dans la distribution de robinetterie industrielle, de matériels et accessoires de chauffage, sanitaire et de pompes. Le niveau de qualité de nos produits et services, la largeur et la profondeur de notre stock, notre excellence logistique font de notre groupe une référence dans son domaine. De plus, une gestion et une gouvernance exemplaires et nos engagements environnementaux et sociétaux contribuent à notre attractivité. Pour de plus amples informations, consultez : www.thermador-groupe.com et www.syveco.com

Les conditions de travail sont particulièrement attractives : pratique du télétravail, souplesse dans les horaires pour les salariés au forfait jours (dont l'équipe commerciale ; 218 jours travaillés), qualité et confort de nos installations, respect de l'équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle, management bienveillant, possibilité de bénéficier de place en crèche pour les enfants de nos collaborateurs. Nos salariés bénéficient tous d'un plan de formation adapté, en vue de développer les compétences, promouvoir les évolutions professionnelles et contribuer à l'épanouissement de chacun. Nous pratiquons le partage des bénéfices avec la distribution de prime en fonction de la performance individuelle et nous associons les salariés indirectement au capital de l'entreprise à travers le Plan d'Épargne Entreprise et l'abondement que nous versons. Enfin, nous pratiquons le dialogue permanent (expression libre des salariés chaque mois en réunion générale et de façon régulière à travers un questionnaire « baromètre de la qualité de vie au travail »).

MISSIONS

Rattaché au Responsable de Zone Europe de l'Est, vous aurez en charge le développement commercial et la fidélisation de clients existant, ainsi que la prospection en République Tchèque et en Slovaquie.

Après une période de formation, vos missions consisteront à : analyser le marché, prospecter, ouvrir des comptes clients et suivre la clientèle existante.

Poste basé dans la région lyonnaise.

De fréquents déplacements sont à prévoir en République Tchèque et en Slovaquie, à raison d'une semaine sur deux.



PROFIL

Vous avez une formation commerciale et idéalement technique. Vous possédez une première expérience commerciale (2 ans minimum), tout secteur.

Idéalement biculturel, vous êtes bilingue tchèque ou slovaque et français ou anglais. Esprit ouvert, concret, indépendant et sachant travailler en équipe.