

# COMMERCIAL EXPORT F/H BELGIQUE/LUXEMBOURG



## L'ENTREPRISE

**Syveco**, filiale de commercialisation export de Thermador Groupe, vous invite à nous rejoindre pour participer à notre ambitieux projet de croissance à long terme et partager l'esprit d'aventure qui nous anime. Notre ambition est de nous développer rapidement à l'international pour devenir le partenaire généraliste de référence en robinetterie pour l'industrie, le génie climatique et l'eau. Notre entreprise de taille humaine (44 personnes) met en avant la diversité et le multiculturalisme avec la présence à tous les postes de femmes et d'hommes, de toutes origines géographiques, de tous âges, maîtrisant en tout 20 langues.

**Thermador Groupe** (712 collaborateurs, 487 M€ de CA, cotée en bourse) est spécialisée dans la distribution de robinetterie industrielle, de matériels et accessoires de chauffage, sanitaire et de pompes. Le niveau de qualité de nos produits et services, la largeur et la profondeur de notre stock, notre excellence logistique font de notre groupe une référence dans son domaine. De plus, une gestion et une gouvernance exemplaires et nos engagements environnementaux et sociétaux contribuent à notre attractivité. Pour de plus amples informations, consultez : [www.thermador-groupe.com](http://www.thermador-groupe.com) et [www.syveco.com](http://www.syveco.com)

**Les conditions de travail** sont particulièrement attractives : pratique du télétravail, souplesse dans les horaires pour les salariés au forfait jours (dont l'équipe commerciale ; 218 jours travaillés), qualité et confort de nos installations, respect de l'équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle, management bienveillant, possibilité de bénéficier de place en crèche pour les enfants de nos collaborateurs. Nos salariés bénéficient tous d'un plan de formation adapté, en vue de développer les compétences, promouvoir les évolutions professionnelles et contribuer à l'épanouissement de chacun. Nous pratiquons le partage des bénéfices avec la distribution de prime en fonction de la performance individuelle et nous associons les salariés indirectement au capital de l'entreprise à travers le Plan d'Epargne Entreprise et l'abondement que nous versons. Enfin, nous pratiquons le dialogue permanent (expression libre des salariés chaque mois en réunion générale et de façon régulière à travers un questionnaire « baromètre de la qualité de vie au travail »).

## MISSIONS

Rattaché au Responsable de Zone Europe de l'Ouest, vous aurez en charge le développement commercial auprès des revendeurs/grossistes en Belgique et au Luxembourg, marchés historiques et à fort enjeu. Le poste est à pourvoir du fait d'une évolution professionnelle. De fréquents déplacements sont à prévoir. Poste basé en région lyonnaise.

Après une période de formation, vos missions consisteront à :

- développer et fidéliser les clients existants
- prospector



## PROFIL

Vous avez une formation commerciale et idéalement technique. Vous êtes bilingue français/néerlandais ou anglais/néerlandais (biculturel est un plus !). Esprit ouvert, concret, indépendant et sachant travailler en équipe.

Si vous possédez un profil débutant, nous vous apporterons la formation produits nécessaire et nous vous accompagnerons sur le terrain lors des premiers mois suivant votre intégration. Si vous êtes plus expérimenté, votre degré d'autonomie et votre niveau de responsabilité seront importants et vous pourrez contribuer activement, grâce à votre engagement au sein de notre équipe commerciale, au développement de l'activité de l'entreprise et de l'offre produits.

Rémunération : salaire fixe à partir de 32 K€ (débutant) et à partir de 42 K€ (expérimenté) + prime liée à la performance individuelle + abondement au Plan d'Epargne Entreprise.

ENVOYEZ VOTRE CANDIDATURE SOUS LA RÉFÉRENCE "BELGIQUE/LUXEMBOURG"  
À [LMONROE@SYVECO.COM](mailto:LMONROE@SYVECO.COM)

SYVECO - 107 RUE DU RUISSEAU 38070 SAINT-QUENTIN-FALLAVIER